

Geschäftszahlen H1/Q2 2013

Dr. Uwe Schroeder-Wildberg, CEO

14. August 2013

Agenda

- **Highlights H1/Q2 2013**
- **Finanzkennzahlen H1/Q2 2013**
- **Neugeschäft, Berater und Kunden**
- **Ausblick und Zusammenfassung**
- **Fragen und Antworten**

Highlights H1/Q2 2013

- H1: **Gesamterlöse** liegen mit 224,3 Mio. Euro um 4 Prozent unter dem Vorjahr
- **EBIT** beträgt 4,9 Mio. Euro – rund 3,5 Mio. Euro der angekündigten **Zukunftsinvestitionen** bereits im ersten Halbjahr getätigt
- Q2: **Provisionserlöse** mit 98,1 Mio. Euro 1 Prozent unter Vorjahr
- Positive Entwicklung im **Vermögensmanagement** setzt sich fort, deutliche Belebung in der **Altersvorsorge** und **Krankenversicherung** erwartet
- **Ausblick 2013 bis 2015 bestätigt**

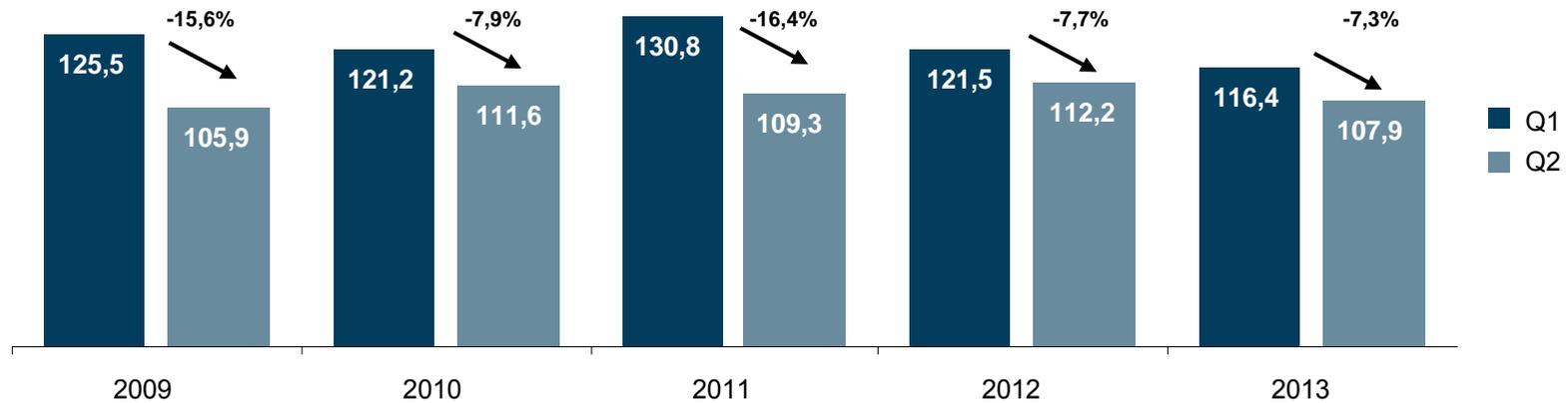
Agenda

- Highlights H1/Q2 2013
- **Finanzkennzahlen H1/Q2 2013**
- Neugeschäft, Berater und Neukunden
- Ausblick und Zusammenfassung
- Fragen und Antworten

Q2: Gesamterlöse von 107,9 Mio. Euro

Entwicklung der Gesamterlöse Q1/Q2 2009 bis 2013

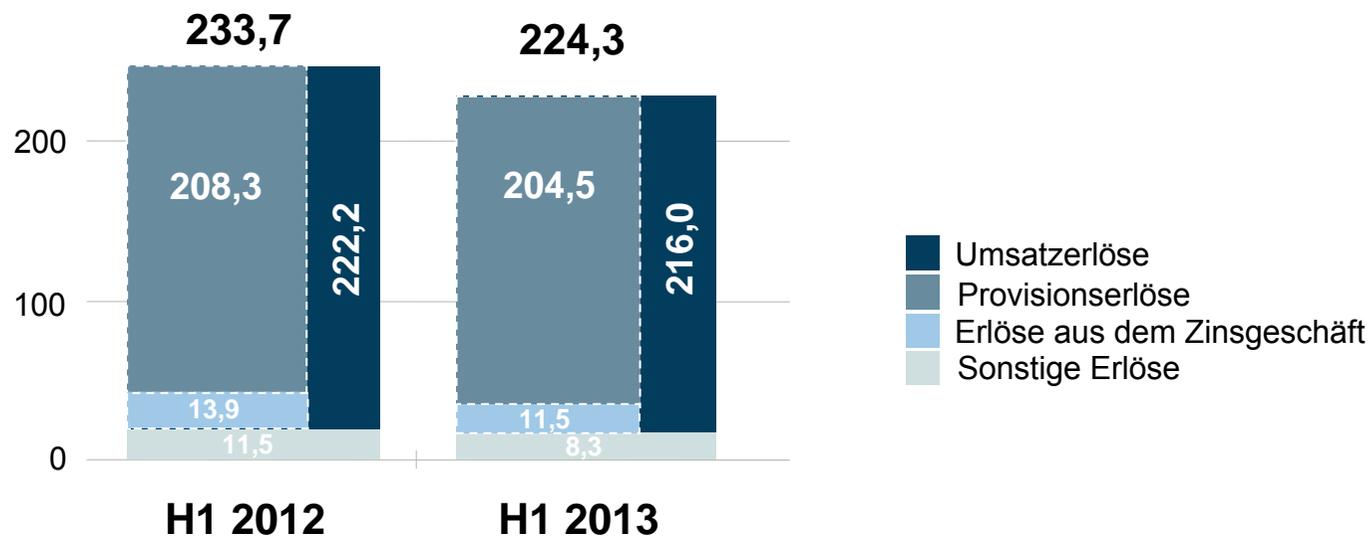
[Mio. Euro]



H1: Gesamterlöse von 224,3 Mio Euro

Gesamterlöse H1

[Mio. Euro]



Vermögensmanagement kompensiert Rückgänge in den Versicherungssparten weitgehend

Umsatzerlöse

[Mio. Euro]

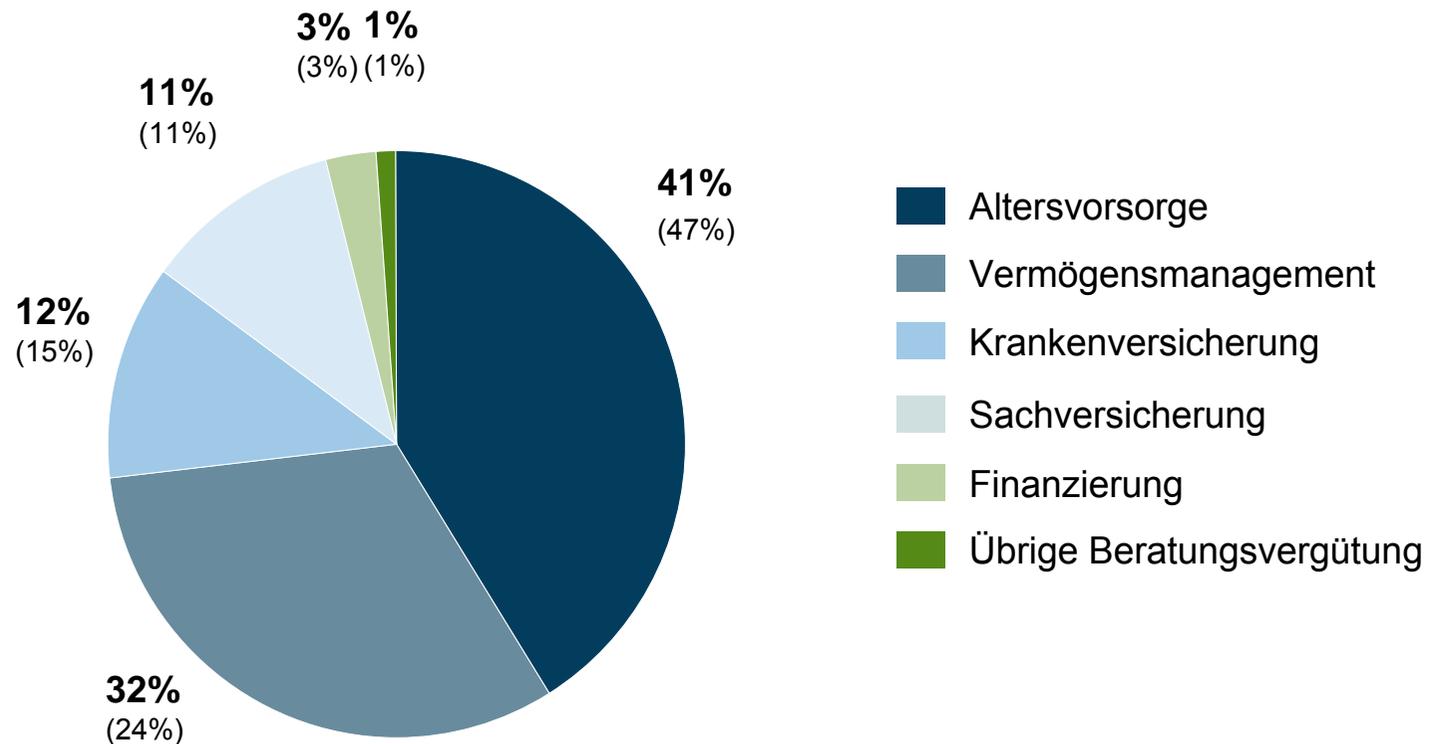
	Q2 2012	Q2 2013	Δ in %	H1 2012	H1 2013	Δ in %
Altersvorsorge	48,4	44,6	-8	97,4	83,5	-14
Vermögensmanagement	29,9	33,6	12	49,2	65,3	33
Krankenversicherung	12,7	11,7	-8	31,8	25,6	-20
Sachversicherung	4,7	4,3	-9	22,6	22,5	0
Finanzierung*	2,6	3,0	15	5,5	6,0	9
Übrige Beratungsvergütungen	1,0	1,0	0	1,9	1,7	-11
Erlöse aus dem Zinsgeschäft	6,6	5,6	-15	13,9	11,5	-17

*ohne MLP Hyp

MLP profitiert vom breiten Geschäftsmodell

Provisionserlöse H1 2013: 204,5 Mio. Euro (208,3 Mio. Euro)

[in %]



EBIT durch geringere Erlöse und veränderten Umsatzmix rückläufig

Gewinn- und Verlustrechnung

[Mio. Euro]

	Q2 2012	Q2 2013	H1 2012	H1 2013
Gesamterlöse	112,2	107,9	233,7	224,3
EBIT	3,1	0,9	15,4	4,9
Finanzergebnis	0,3	0,0	0,6	0,0
EBT	3,4	0,9	16,0	5,0
Steuern	-2,5	0,2	-5,7	-0,7
Konzernergebnis	0,9	1,1	10,4	4,2
EPS in Euro (verwässert)	0,01	0,01	0,1	0,04

- Verwaltungskosten sinken im ersten Halbjahr auf 122,2 Mio. Euro – trotz einmaliger Zukunfts-investitionen von rund 3,5 Mio. Euro

Starke Bilanz

MLP-Konzern

[Mio. Euro]

	31.12.2012	30.06.2013
Immaterielle Vermögenswerte	141,7	147,5
Finanzanlagen	137,1	174,1
Zahlungsmittel	40,7	35,9
Sonstige Forderungen u. Vermögenswerte	139,7	96,1
<hr/>		
Eigenkapital	384,2	352,9
Eigenkapitalquote	25,7 %	24,0 %
Andere Verbindlichkeiten	130,7	85,1
Gesamt	1.493,5	1.472,6

• Eigenmittelquote
17,7%

Agenda

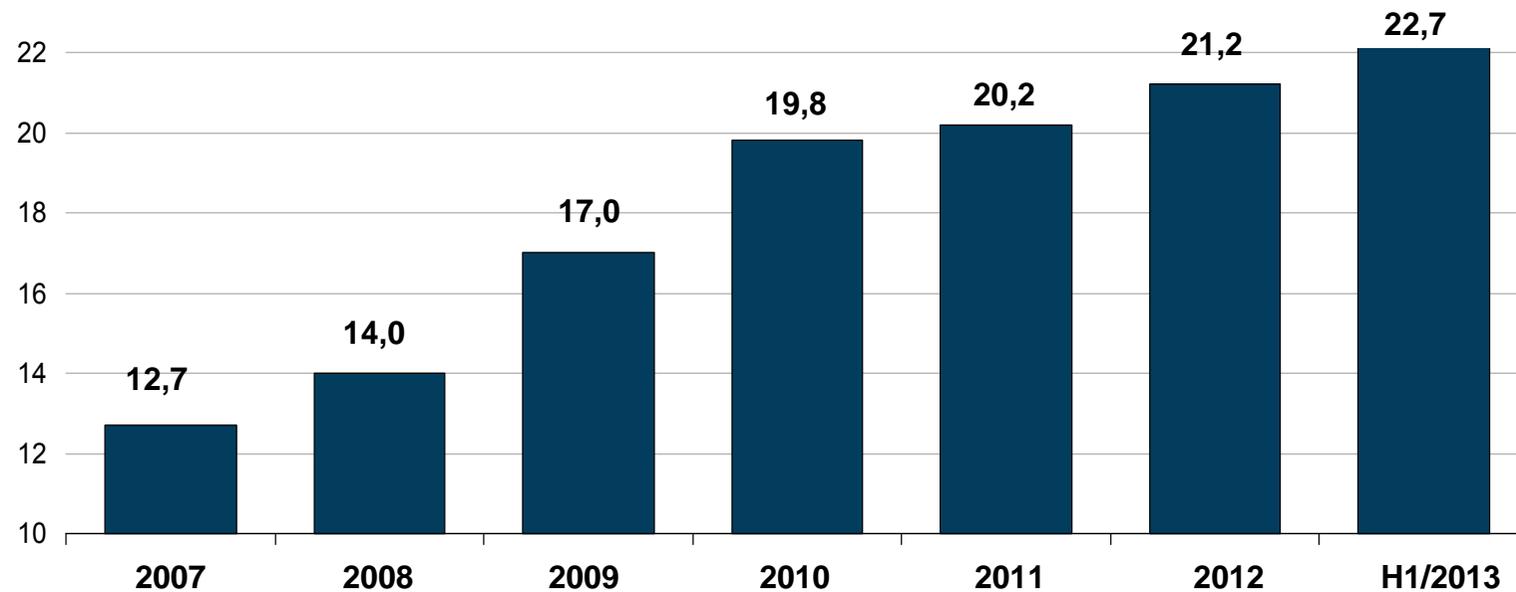
- Highlights H1/Q2 2013
- Finanzkennzahlen H1/Q2 2013
- **Neugeschäft, Berater und Kunden**
- Ausblick und Zusammenfassung
- Fragen und Antworten

Betreutes Vermögen legt auf 22,7 Mrd. Euro zu

MLP-Konzern

Betreutes Vermögen im MLP-Konzern

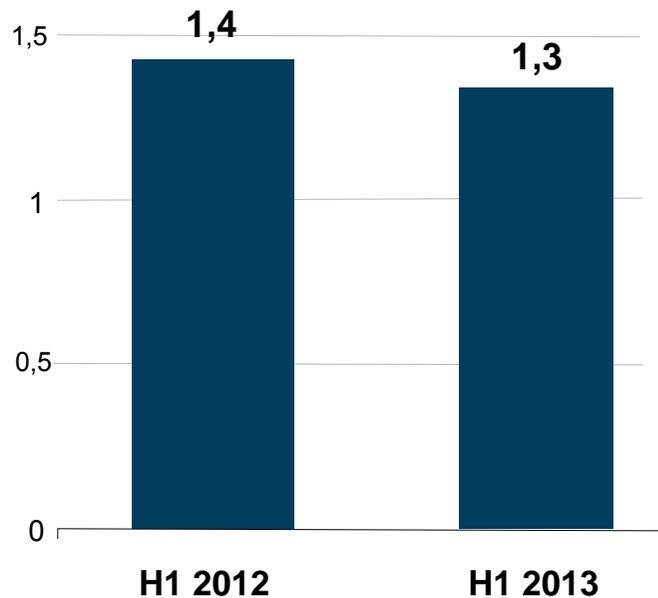
[Mrd. Euro]



Vermitteltes Finanzierungsvolumen legt deutlich zu

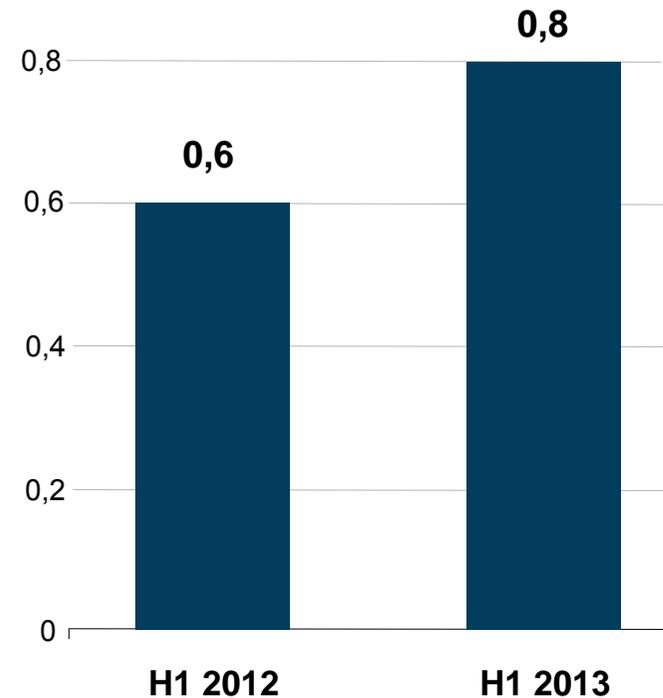
Beitragssumme Altersvorsorge

[Mrd. Euro]



Finanzierungsvolumen

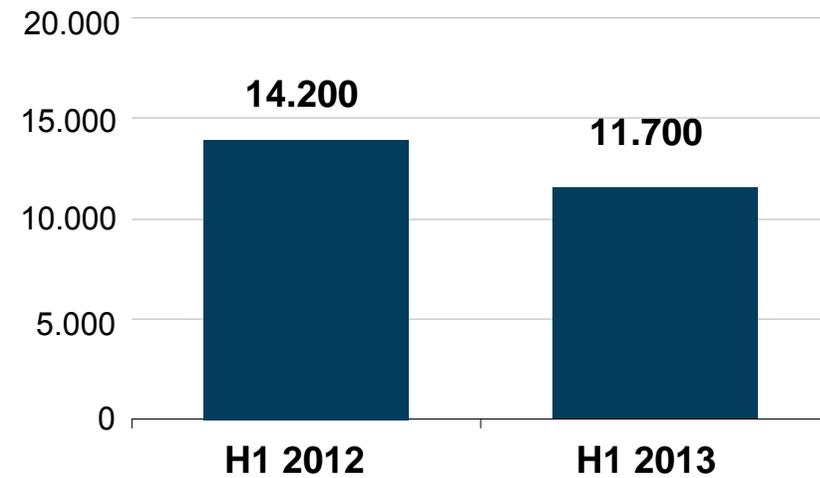
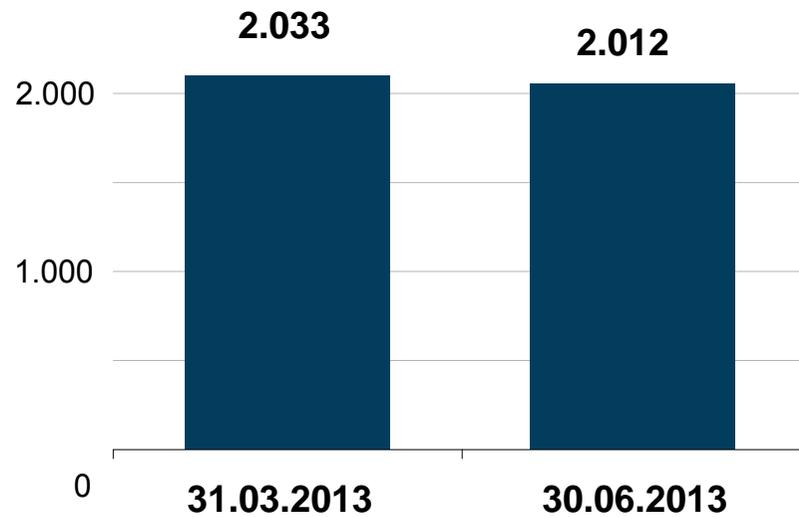
[Mrd. Euro]



11.700 Neukunden gewonnen

Berater

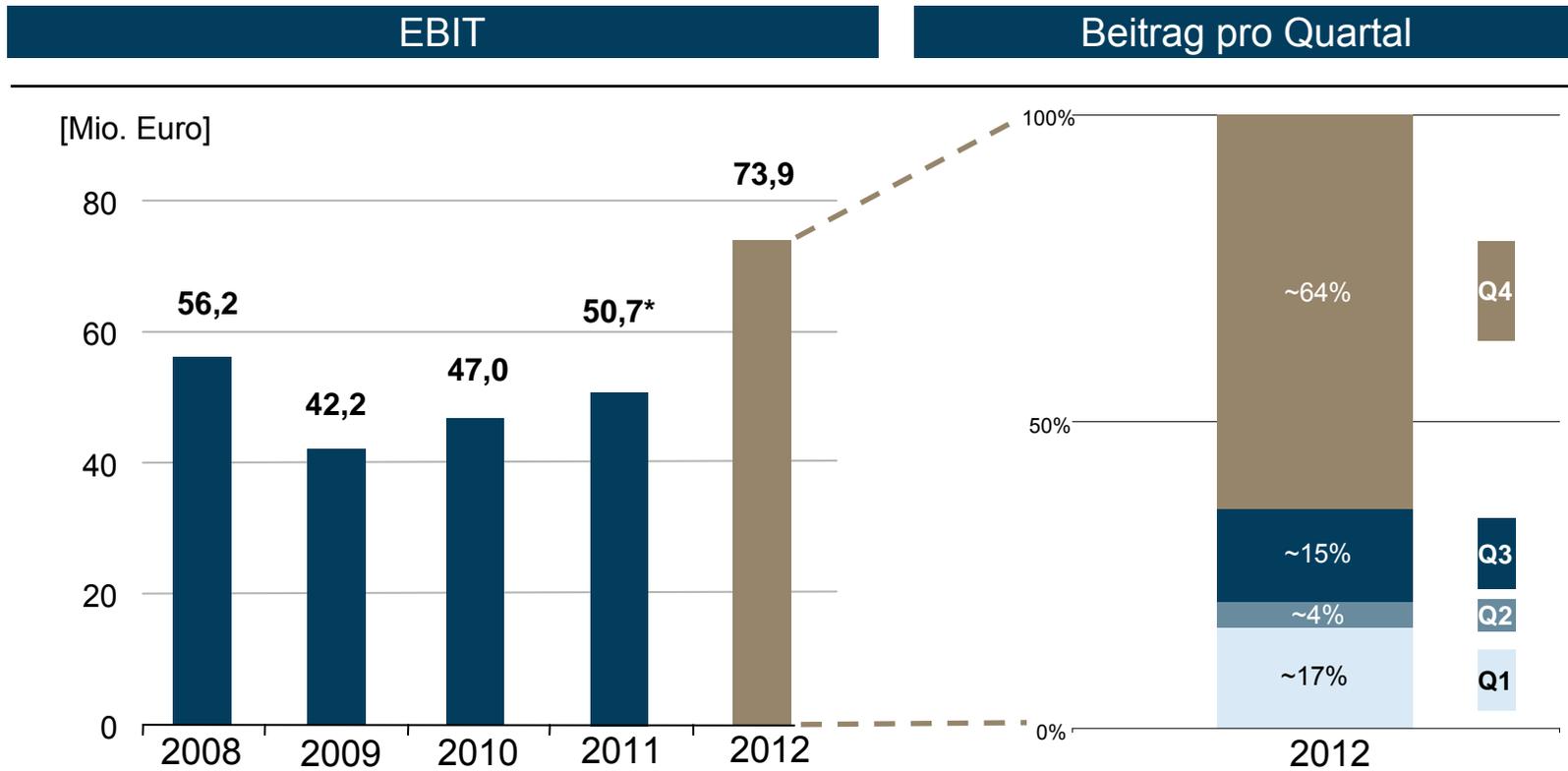
Bruttoneukunden



Agenda

- Highlights H1/Q2 2013
- Finanzkennzahlen H1/Q2 2013
- Neugeschäft, Berater und Kunden
- **Ausblick und Zusammenfassung**
- Fragen und Antworten

Entscheidend für das Gesamtjahr ist traditionell das zweite Halbjahr



* Bereinigt um einmalige Sonderbelastungen

MLP erwartet EBIT im Korridor von 65 bis 78 Mio. Euro

Ausblick 2013 bis 2015 – jeweils im Vergleich zum Vorjahr

	2013	2014	2015
Erlöse Altersvorsorge	0	0	+
Erlöse Krankenversicherung	0	+	+
Erlöse Vermögensmanagement	+	+	+

sehr positiv: ++, positiv: +, neutral: 0, negativ: -, sehr negativ: --

- Bei Bedarf temporär erhöhte Ausgaben – entweder für wichtige Zukunftsinvestitionen oder um durch einmalige Anschubkosten künftige Aufwendungen zu entlasten
- Prognose: EBIT zwischen 65 und 78 Mio. Euro in den Jahren 2013 bis 2015 – abhängig von der jeweiligen Marktentwicklung
- Aufgrund der angekündigten Zukunftsinvestitionen wird sich das EBIT 2013 am unteren Ende des Korridors bewegen

Zusammenfassung

- Geschäftsentwicklung im ersten Halbjahr geprägt von **schwierigen Marktbedingungen** in der Altersvorsorge und Krankenversicherung sowie der Umstellung auf die neuen Unisex-Tarife
- MLP profitiert wiederholt von der neuen **Breite des Geschäftsmodells** – dynamische Entwicklung im Vermögensmanagement
- Wie im MLP-Geschäftsmodell üblich ist vor allem die **zweite Jahreshälfte** entscheidend für das Gesamtjahr
- **Deutliche Belebung** in der Altersvorsorge und der Krankenversicherung erwartet – aber weiterhin **Unsicherheiten** wegen des anspruchsvollen Marktumfelds
- Jahresziel bleibt erreichbar: **EBIT-Korridor bestätigt**

Agenda

- Highlights H1/Q2 2013
- Finanzkennzahlen H1/Q2 2013
- Neugeschäft, Berater und Kunden
- Ausblick und Zusammenfassung
- **Fragen und Antworten**

Kontakt

MLP Kommunikation und Politik
Alte Heerstr. 40
69168 Wiesloch
Deutschland

- **Jan Berg, Leiter Kommunikation und Politik**
- **Andreas Herzog, Senior Manager Investor Relations und Financial Communications**

Tel.: +49 (0) 6222 308 8320

Fax: +49 (0) 6222 308 1131

investorrelations@mlp.de

www.mlp-ag.de