

Geschäftszahlen Q1 2017

Dr. Uwe Schroeder-Wildberg, CEO

Wiesloch, 11. Mai 2017

Agenda

- Highlights Q1 2017
- Finanzkennzahlen Q1 2017
- Berater und Kunden
- Ausblick und Zusammenfassung
- Fragen und Antworten

Highlights Q1 2017

- **Gesamterlöse** steigen um 7 Prozent auf **163,0 Mio. Euro** – Vermögensmanagement und Immobilienvermittlung deutlich über Vorjahr
- **Operatives EBIT** legt auf **13,3 Mio. Euro** zu (2016: 8,8 Mio. Euro)
- **Konzernergebnis** steigt von 6,2 Mio. Euro auf **8,6 Mio. Euro**
- **Neukundengewinnung** plus **9 Prozent** – rund 15 Prozent der Neukunden online gewonnen
- **Ausblick bestätigt:** Operatives EBIT soll wie angekündigt auf mindestens 45 Mio. Euro steigen

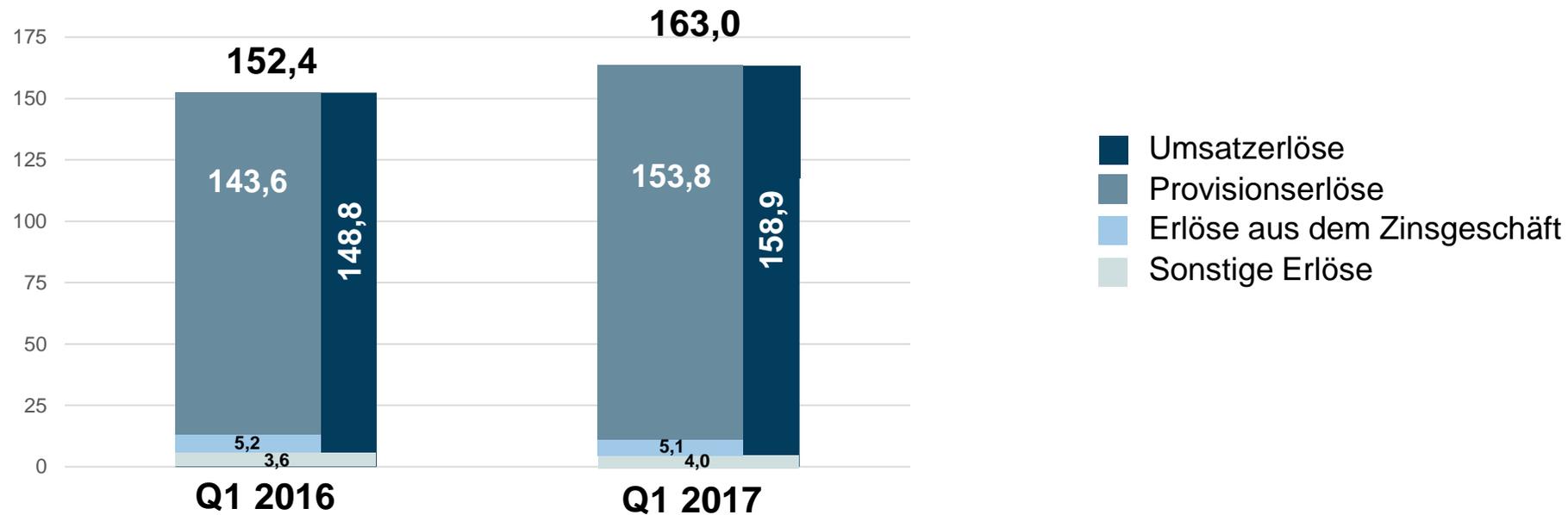
Agenda

- Highlights Q1 2017
- **Finanzkennzahlen Q1 2017**
- Berater und Kunden
- Ausblick und Zusammenfassung
- Fragen und Antworten

Q1: Gesamterlöse steigen auf 163,0 Mio. Euro

Gesamterlöse Q1

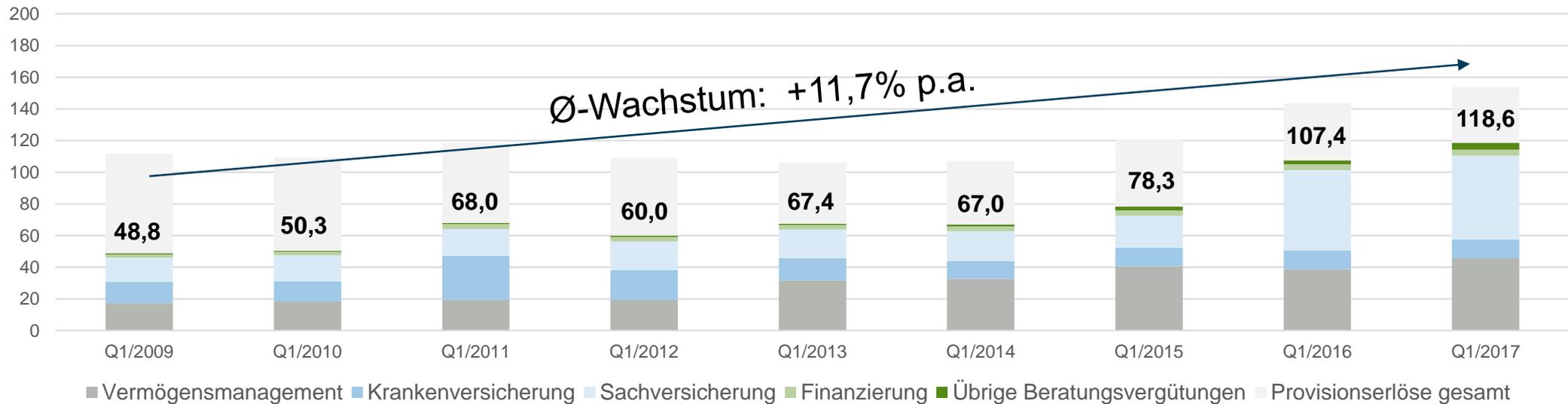
Mio. Euro



Erfolgreiche Diversifizierung abseits der Altersvorsorge

Provisionserlöse in den ersten drei Monaten (alle Sparten, exkl. Altersvorsorge)

Mio. Euro



Starker Anstieg im Vermögensmanagement und in der Immobilienvermittlung („Übrige Beratungsvergütungen“)

Umsatzerlöse

Mio. Euro

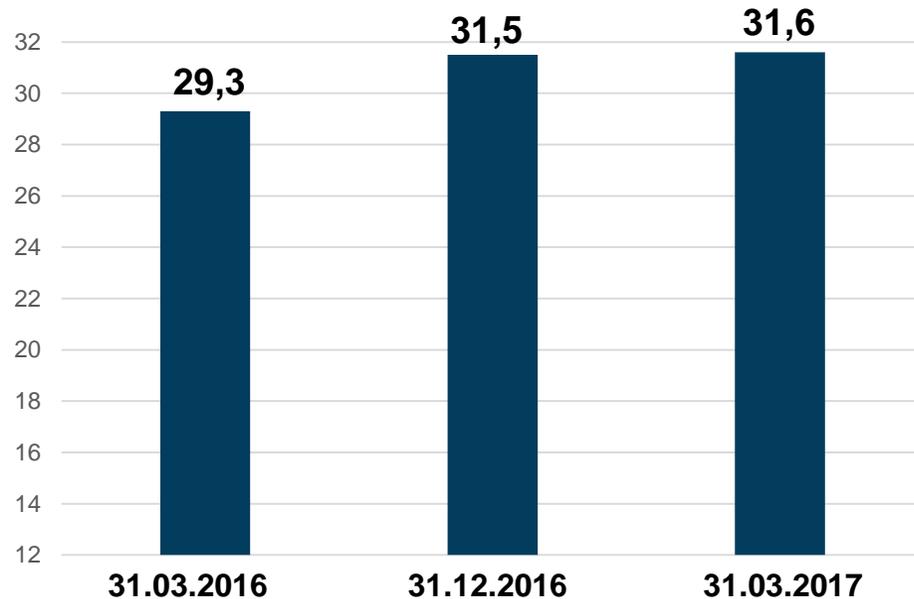
	Q1 2016	Q1 2017	Δ in %
Altersvorsorge	36,2	35,2	-3
Vermögensmanagement	38,9	45,7	17
Krankenversicherung	11,8	11,9	1
Sachversicherung	50,7	52,8	4
Finanzierung*	3,6	3,8	6
Übrige Beratungsvergütungen	2,4	4,4	83
Erlöse aus dem Zinsgeschäft	5,2	5,1	-2

*ohne MLP Hyp

Betreutes Vermögen bei 31,6 Mrd. Euro

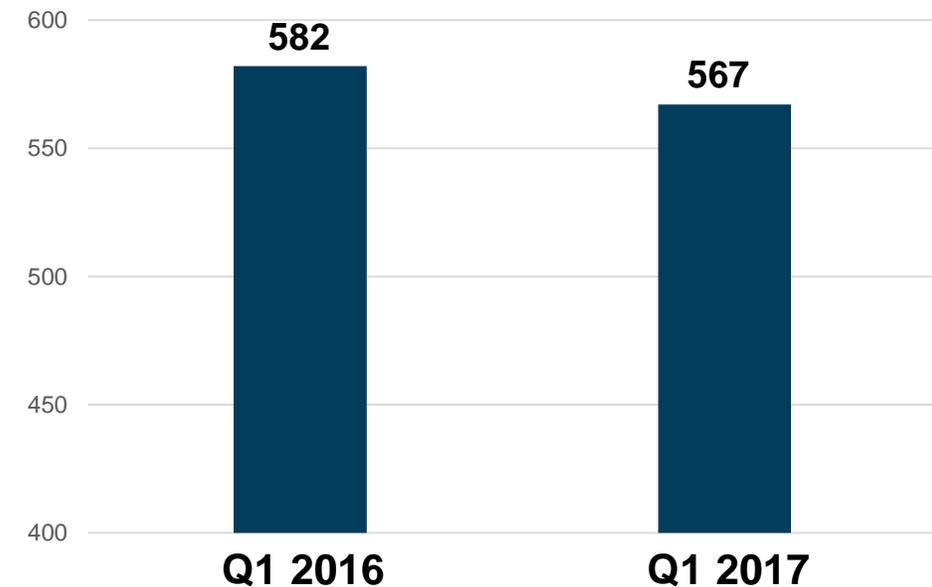
Betreutes Vermögen

Mrd. Euro



Beitragssumme Altersvorsorge

Mio. Euro



Q1: Operatives EBIT steigt um 51 Prozent auf 13,3 Mio. Euro

Gewinn- und Verlustrechnung

Mio. Euro	Q1 2016	Q1 2017
Gesamterlöse	152,4	163,0
Operatives EBIT*	8,8	13,3
EBIT	8,7	12,5
Finanzergebnis	-0,1	-0,4
EBT	8,6	12,0
Steuern	-2,4	-3,5
Konzernergebnis	6,2	8,6
EPS in Euro (verwässert/unverwässert)	0,06	0,08

Einmalaufwendungen für angekündigte Weiterentwicklung der Konzernstruktur:

- Q1/2017: 0,8 Mio. €
- FY 2017: weiterhin insgesamt 9 Mio. € erwartet

*vor einmaligen Sonderbelastungen

Eigenmittelquote steigt auf 16 Prozent

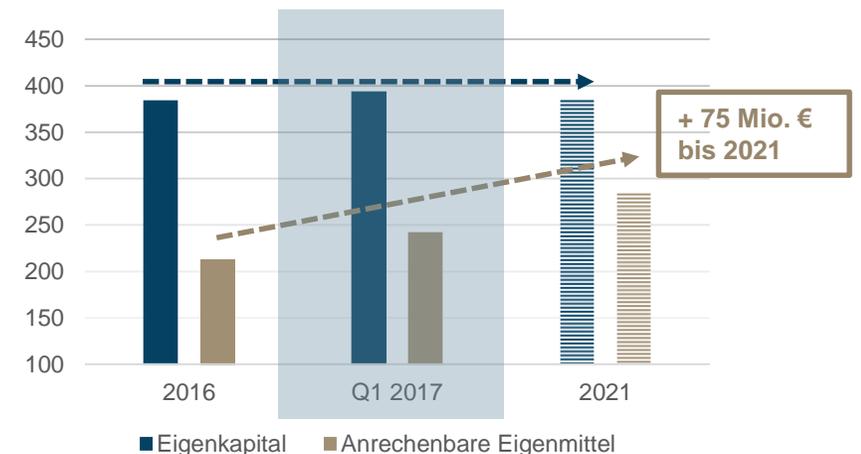
In Mio. Euro

Aktiva	31.12.2016	31.03.2017
Immaterielle Vermögenswerte	168,4	166,4
Finanzanlagen	162,3	186,9
Forderungen gegen Kunden aus dem Bankgeschäft	626,5	662,2
Forderungen gegen Kreditinstitute aus dem Bankgeschäft	591,0	619,5
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte	122,8	98,6
Zahlungsmittel	184,8	186,1
Passiva		
Eigenkapital	383,6	393,3
Rückstellungen	91,2	93,9
Verbindlichkeiten gegenüber Kunden aus dem Bankgeschäft	1.271,1	1.294,3
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten aus dem Bankgeschäft	37,7	45,4
Andere Verbindlichkeiten	146,9	166,4
Gesamt	1.944,1	2.006,4

Eigenkapitalquote: 19,6 %

Eigenmittelquote: 16,0 %

Eigenmittel bei ~240 Mio. €



Agenda

- Highlights Q1 2017
- Finanzkennzahlen Q1 2017
- **Berater und Kunden**
- Ausblick und Zusammenfassung
- Fragen und Antworten

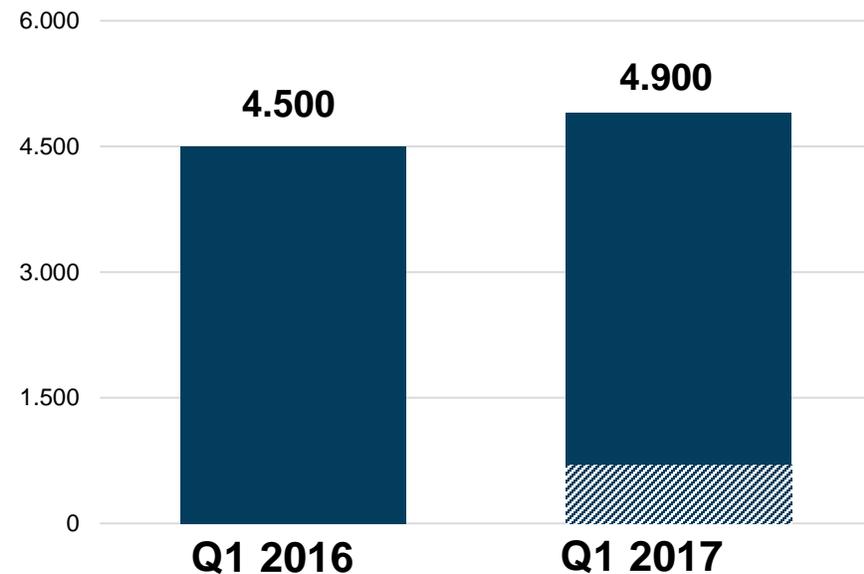
MLP betreut 519.800 Privat- und 19.300 Firmenkunden

Bestand Familienkunden/Firmen- und institutionelle Kunden



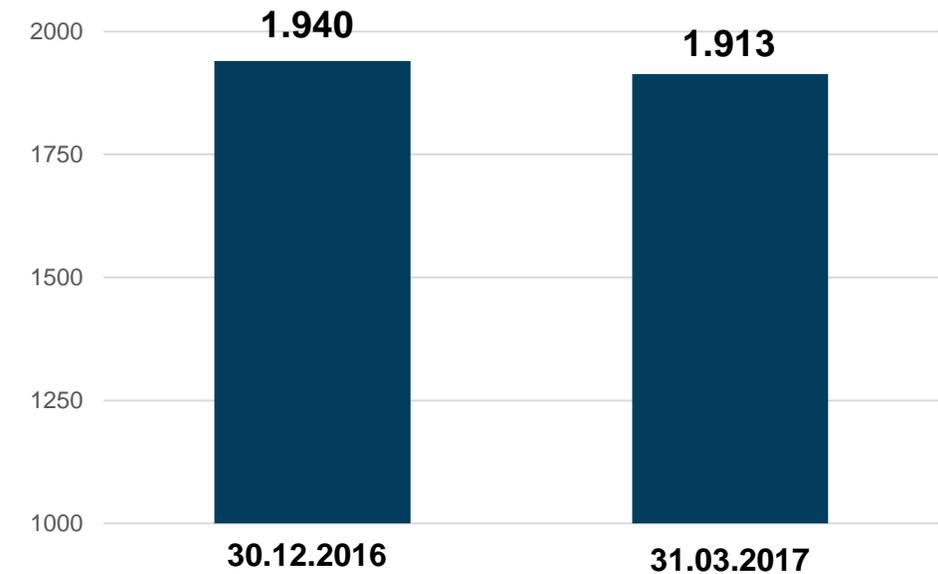
MLP gewinnt 4.900 Neukunden (Familien)

Bruttoneukunden (Familien)



15% der Neukunden im Q1 2017 wurden online gewonnen

Kundenberater



Neues Kundenportal ist in der ersten Ausbaustufe gestartet

The screenshot shows the MLP customer portal interface. At the top, there is a navigation bar with 'KUNDENPORTAL' on the left and 'ABMELDEN' on the right. Below this, a header section displays the user's name 'Ihr MLP Berater Peer Gassle', the MLP logo, and the name of the advisor 'Dr. Philipp Muster-Becker'. The main content area is divided into three columns: 'Financepilot Banking' (daily payments and brokerage), 'Financepilot Report' (asset and contract overview), and 'MLP Vorteilsprogramm' (top brands at attractive prices). Below these, there is a section for 'Das Haushaltsbuch' (the household budget) with a 'JETZT AUSPROBIEREN' button and a video player showing a tablet with a budgeting app interface.

FinTech-Kooperationspartner:

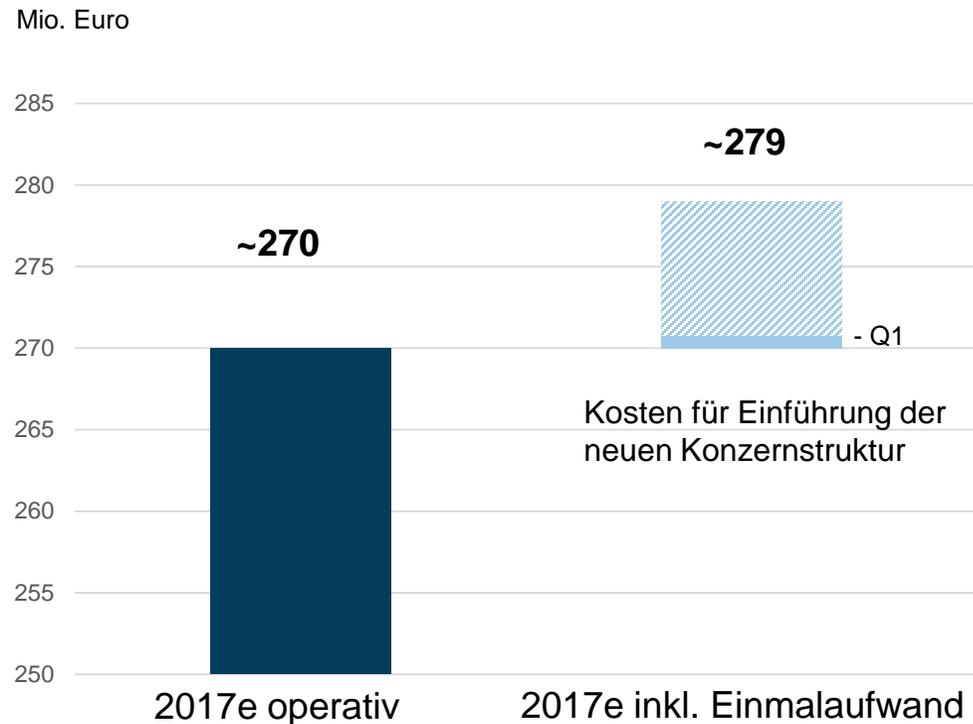
The image shows two logos for FinTech cooperation partners. The first is 'Kontowechsel24.de' with the tagline '...einfach wie Shopping'. The second is 'CREALOGiX' with a yellow star icon.

Agenda

- Highlights Q1 2017
- Finanzkennzahlen Q1 2017
- Berater und Kunden
- **Ausblick und Zusammenfassung**
- Fragen und Antworten

Ausblick: Operatives EBIT von mindestens 45 Mio. Euro erwartet

Prognostizierte Entwicklung der Verwaltungskosten



Qualitative Einschätzung der Umsatzentwicklung

	2017
Erlöse Altersvorsorge	0
Erlöse Krankenversicherung	+
Erlöse Vermögensmanagement	0
Erlöse Sachversicherung	+

sehr positiv: ++, positiv: +, neutral: 0, negativ: -, sehr negativ: --

→ MLP erwartet 2017 ein EBIT von mindestens 36 Mio. Euro (operatives EBIT: mindestens 45 Mio. Euro)

Zusammenfassung

- **Umsatz und Ergebnis** im ersten Quartal **gewachsen**
- **Marktumfeld** vor allem in der Altersvorsorge weiterhin **herausfordernd** – zudem politische Unsicherheiten in der Krankenversicherung
- **Maßnahmen zur Weiterentwicklung der Konzernstruktur** verlaufen **planmäßig**
- **Ausblick bestätigt:** Operatives EBIT soll wie angekündigt auf mindestens 45 Mio. Euro steigen

Agenda

- Highlights Q1 2017
- Finanzkennzahlen Q1 2017
- Berater und Kunden
- Ausblick und Zusammenfassung
- Fragen und Antworten

Kontakt

MLP Corporate Communications
Alte Heerstr. 40
69168 Wiesloch
Deutschland

- **Frank Heinemann, Leiter Externe Kommunikation**
- **Andreas Herzog, Leiter Investor Relations und Financial Communications**

Tel.: +49 (0) 6222 308 8310

Fax: +49 (0) 6222 308 1131

investorrelations@mlp.de

www.mlp-ag.de