

Jahrespressekonferenz 2020

Wiesloch, 5. März 2020



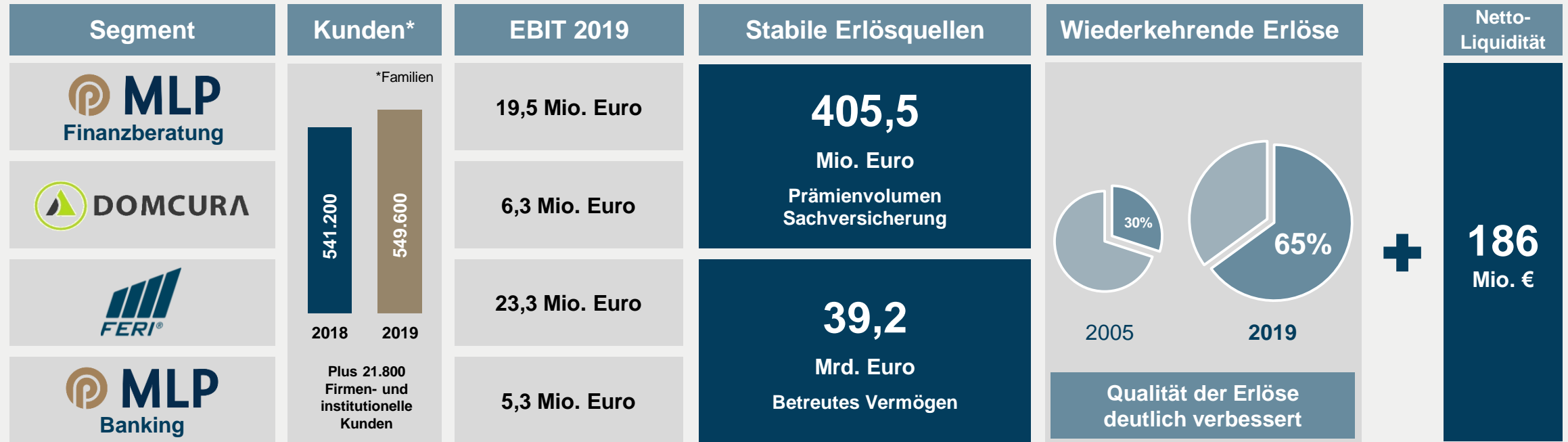
Finanzen verstehen. Richtig entscheiden.

2019: Erfolgreiches Geschäftsjahr, Basis für künftiges Wachstum gelegt

- Zuwächse bei allen wichtigen Kennziffern erreicht, Finanzziele erfüllt und gleichzeitig Grundlage für künftiges Wachstum gelegt
- Gesamterlöse zum sechsten Mal in Folge gesteigert – erneuter Höchststand bei 708,8 Mio. Euro; EBIT mit 47,1 Mio. Euro voll im Zielbereich
- Investitionen zahlen sich weiter aus: plus 53 Berater – Größenordnung wie zuletzt vor 13 Jahren
- Basis gelegt, um MLP auch beim Ergebnis auf das nächste Level zu bringen
- Vorstand schlägt eine Dividende von 21 Cent vor – Ausschüttungsquote mit 62 Prozent in der oberen Hälfte des angekündigten Rahmens

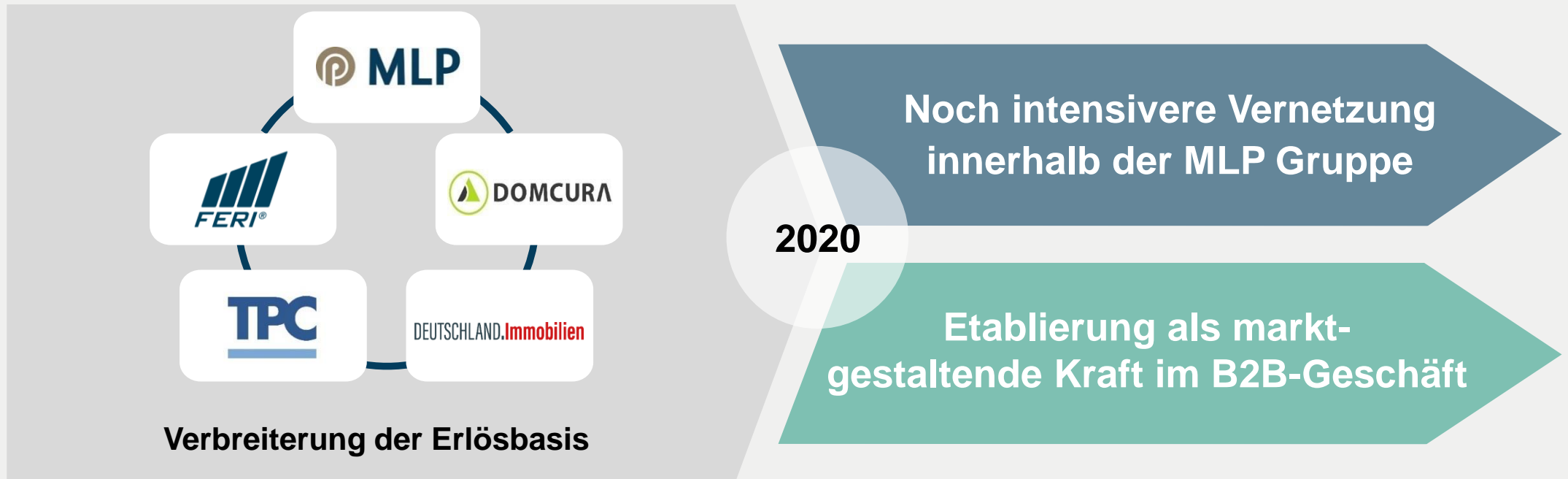
Starke Substanz geschaffen

MLP Gruppe



Stabiles Geschäft mit hohem Anteil wiederkehrender Erlöse
→ Aufstellung und Liquidität bilden eine starke Basis

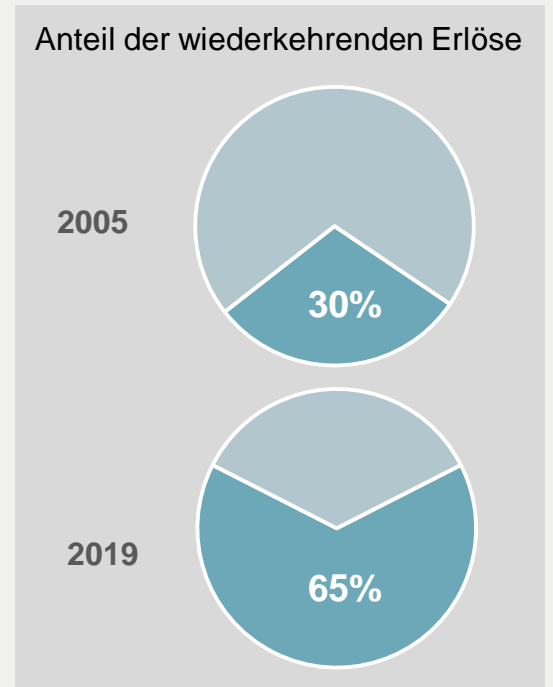
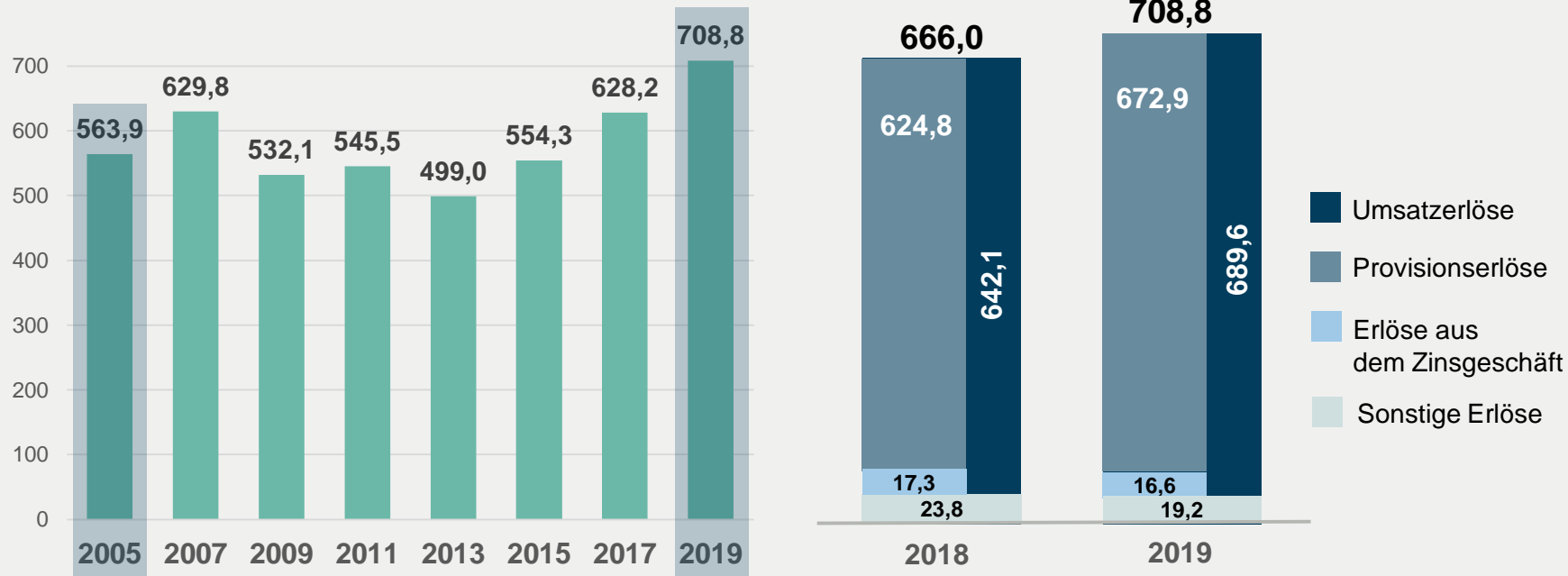
Strategische Weiterentwicklung des MLP Konzerns



FY 2019: Gesamterlöse auf neuen Höchstwert gestiegen

Gesamterlöse FY

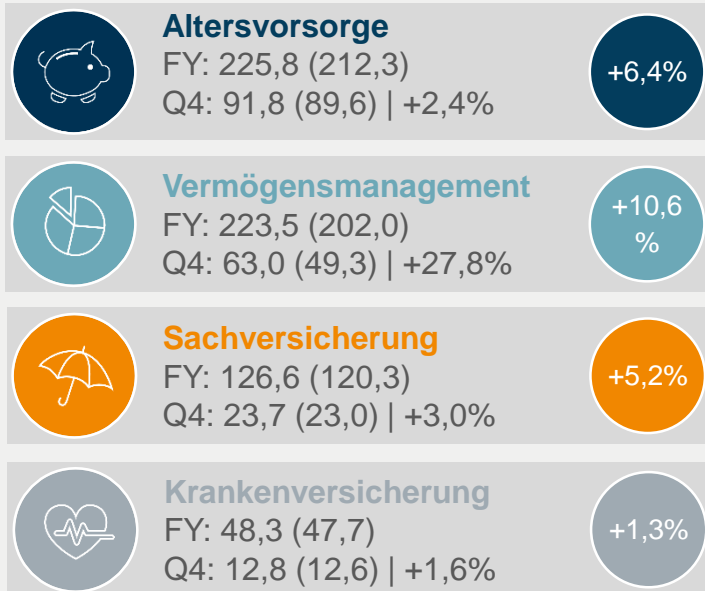
In Mio. Euro



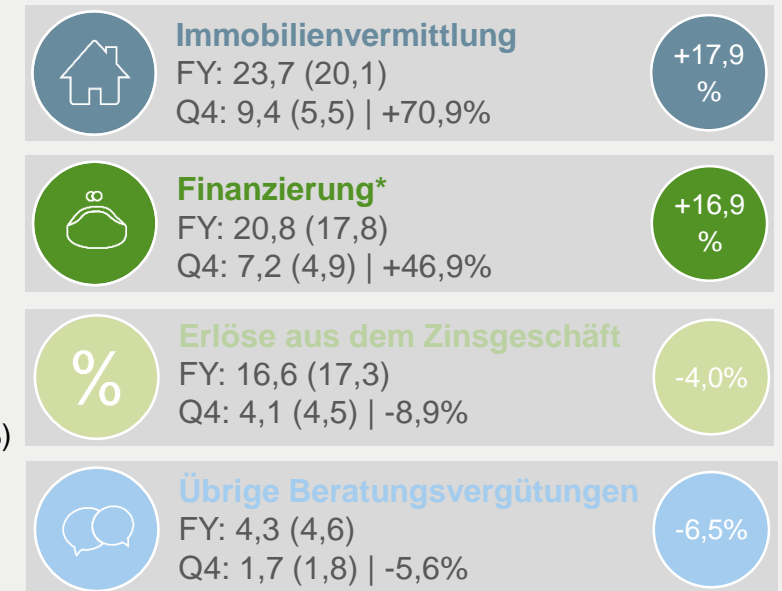
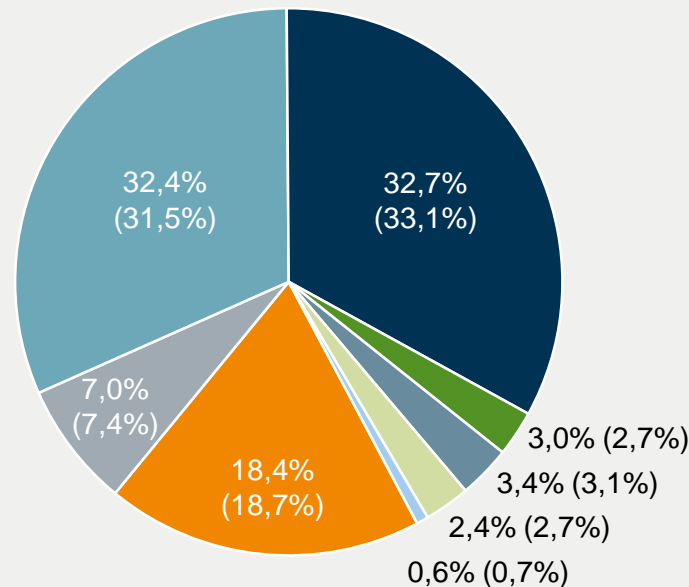
FY 2019: Wachstum in sämtlichen Beratungsfeldern

Umsatzerlöse 2019

In Mio. Euro



Erlösverteilung FY 2019:



Vorjahreswerte in Klammern

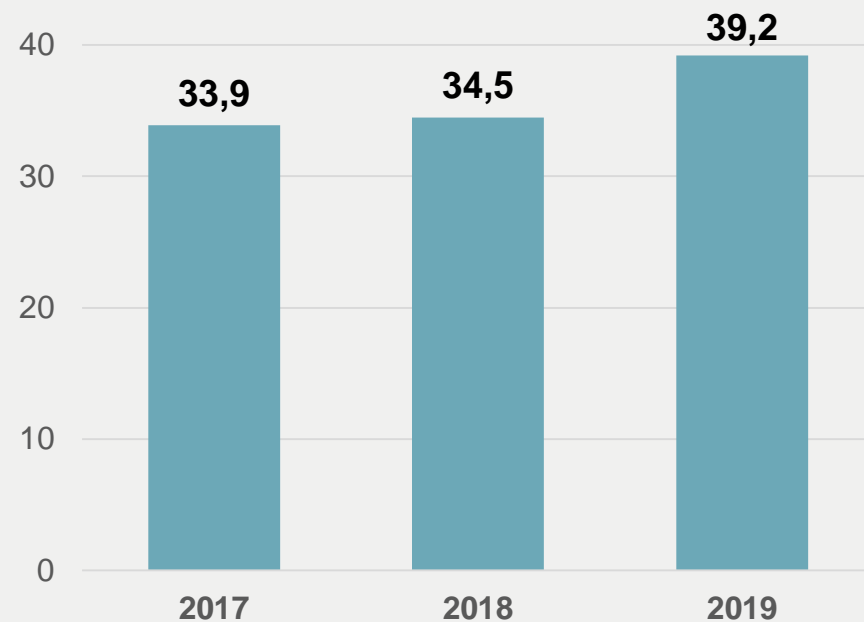
*ohne MLP Hyp

Positive Entwicklung wichtiger Bestandsgrößen

MLP Konzern

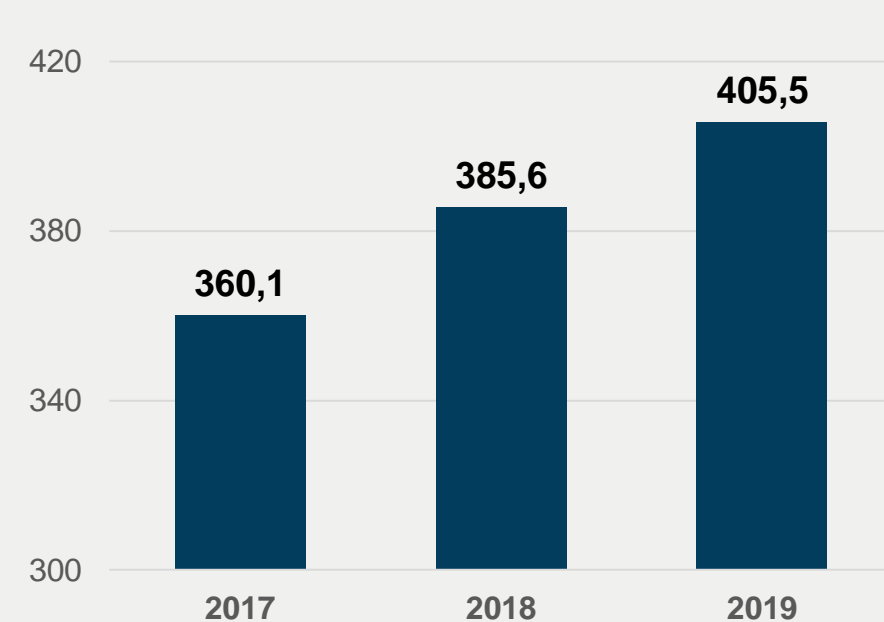
Betreutes Vermögen

In Mrd. Euro



Bestände in der Sachversicherung

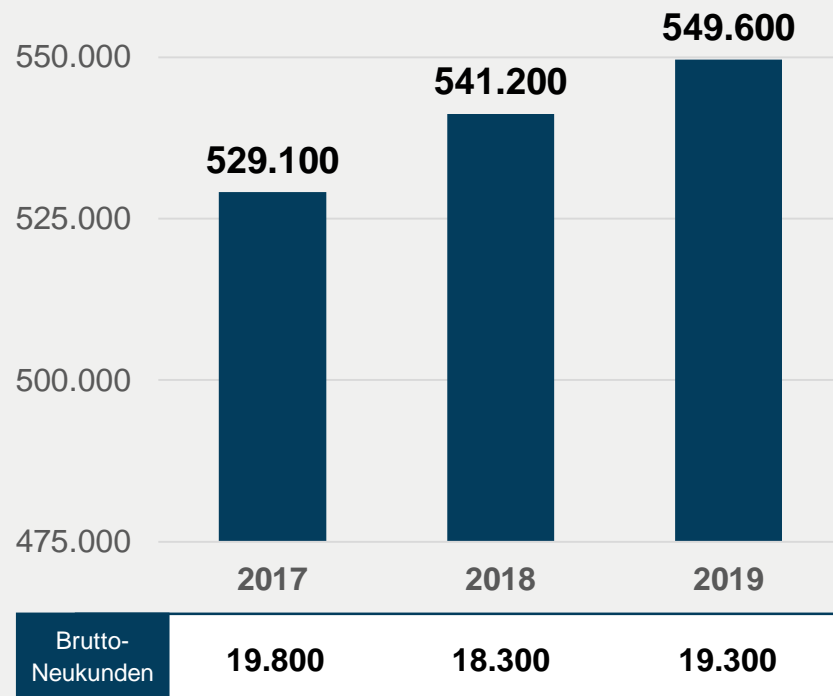
In Mio. Euro



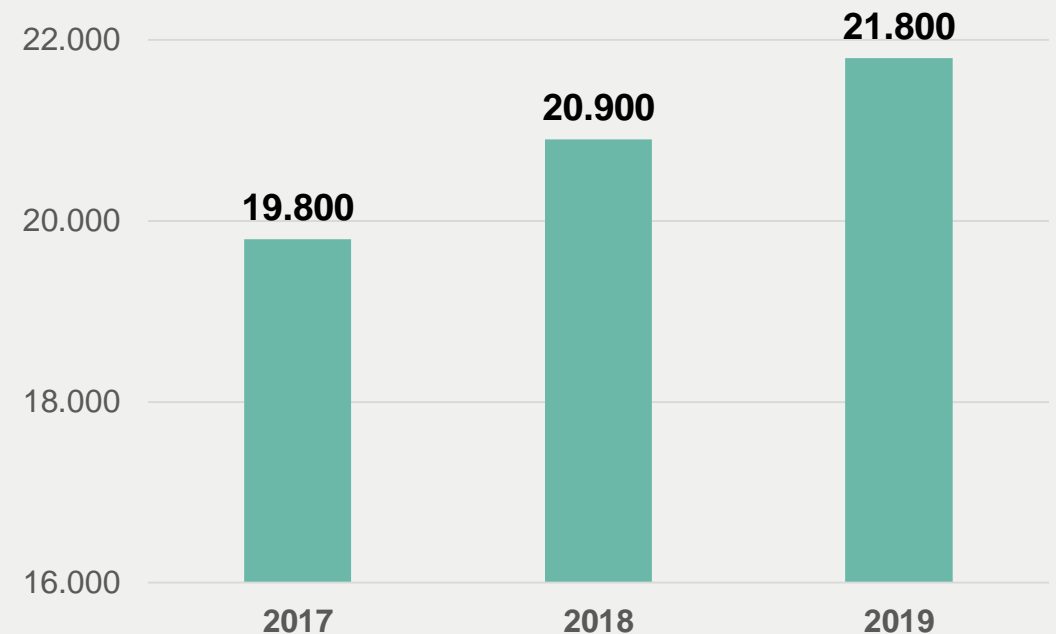
Jeweils zum Stichtag 31.12.

Wachstum bei Familienkunden sowie Firmen- und institutionellen Kunden

Familienkunden



Firmen- und institutionelle Kunden



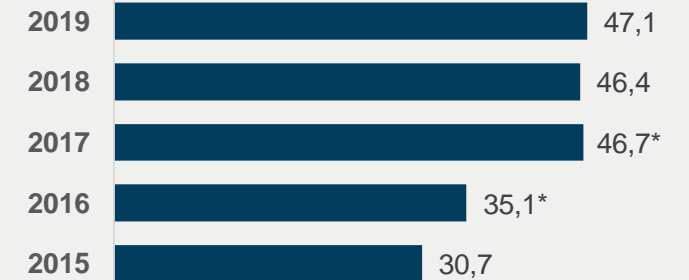
Jeweils zum Stichtag 31.12.

FY 2019: EBIT voll im prognostizierten Zielbereich

Gewinn- und Verlustrechnung

In Mio. Euro

	Q4 2018	Q4 2019	2018	2019
Gesamterlöse	203,4	221,4	666,0	708,8
EBIT	23,5	28,2	46,4	47,1
Finanzergebnis	0	-1,6	-0,6	-2,3
EBT	23,5	26,6	45,8	44,8
Steuern	-6,4	-5,0	-11,3	-7,8
Konzernergebnis	17,1	21,7	34,5	36,9
EPS in Euro (verwässert/unverwässert)	0,16	0,20	0,32	0,34



*Operatives EBIT, vor einmaligen Sonderbelastungen

Eigenkapitalrendite legt auf 8,7 Prozent zu

In Mio. Euro	Aktiva	31.12.2018	31.12.2019
	Immaterielle Vermögenswerte	155,9	183,1
	Finanzanlagen	165,3	178,6
	Forderungen gegen Kunden aus dem Bankgeschäft	761,0	872,2
	Forderungen gegen Kreditinstitute aus dem Bankgeschäft	694,2	728,1
	Sonstige Forderungen und Vermögenswerte	158,1	168,6
	Zahlungsmittel	385,9	510,8
	Passiva		
	Eigenkapital	424,8	437,4
	Rückstellungen	94,5	101,6
	Verbindlichkeiten gegenüber Kunden aus dem Bankgeschäft	1.638,9	1.894,8
	Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten aus dem Bankgeschäft	81,6	98,4
	Andere Verbindlichkeiten	165,8	250,6
	Gesamt	2.421,0	2.799,6

Eigenkapitalquote: 15,6 %

Eigenkapitalrendite: 8,7 %

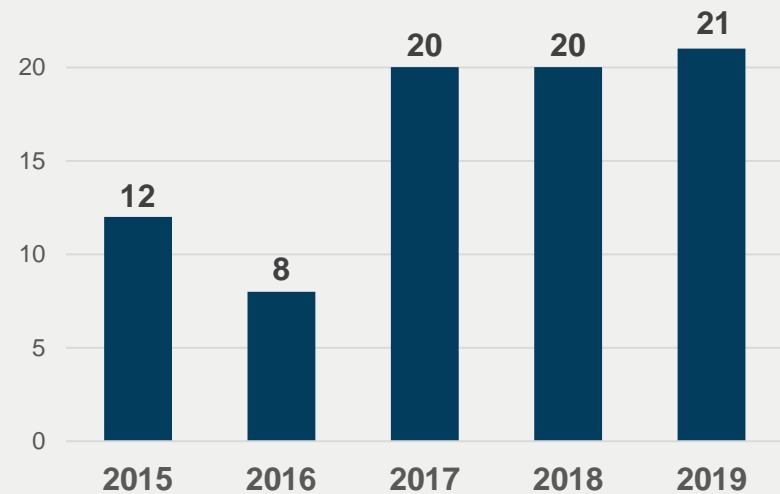
Eigenmittelquote: 19,2 %

Nettoliiquidität: 186 Mio. Euro

Vorstand schlägt Dividende von 21 Cent pro Aktie vor

Dividende je Aktie

In Euro Cent



Ausschüttungsquote

56%*

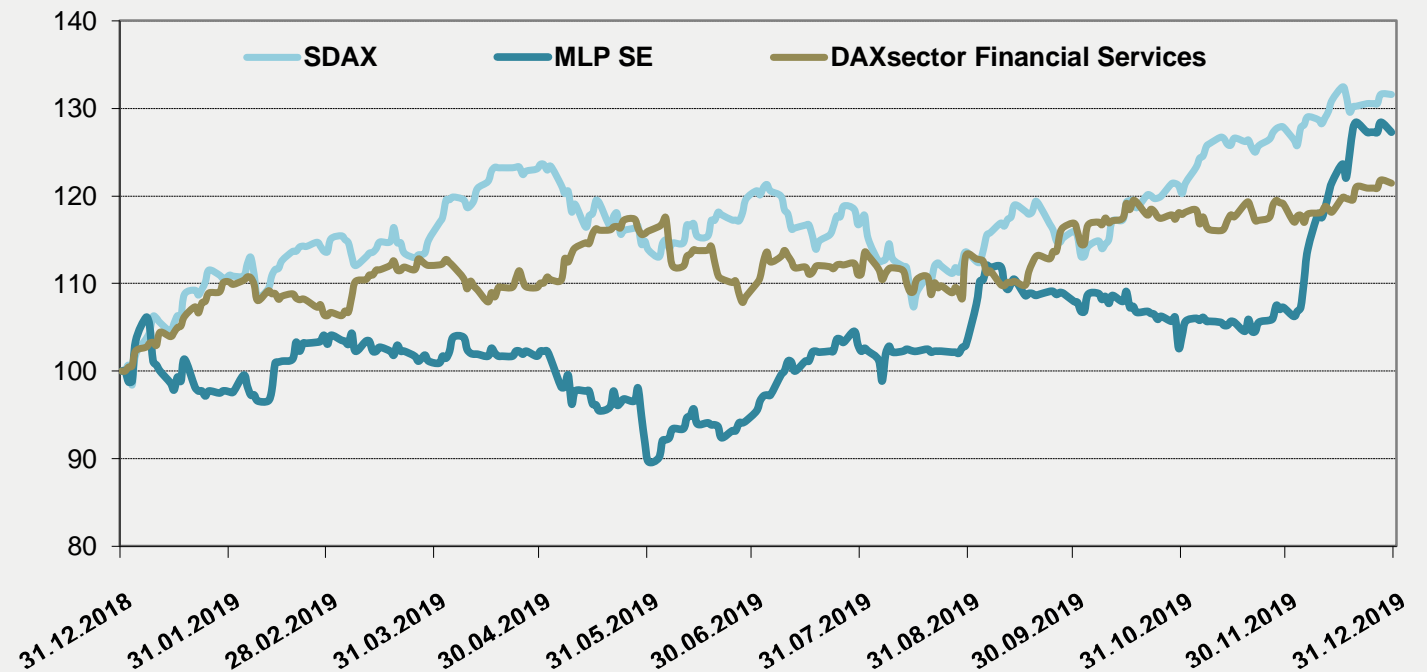
60%

64%**

63%

62%

Indexierter Kursverlauf



* Bezogen auf das Konzernergebnis, das einen Erwerb von DOMCURA zum 1. Januar 2015 simuliert. ** Bezogen auf das operative Konzernergebnis.

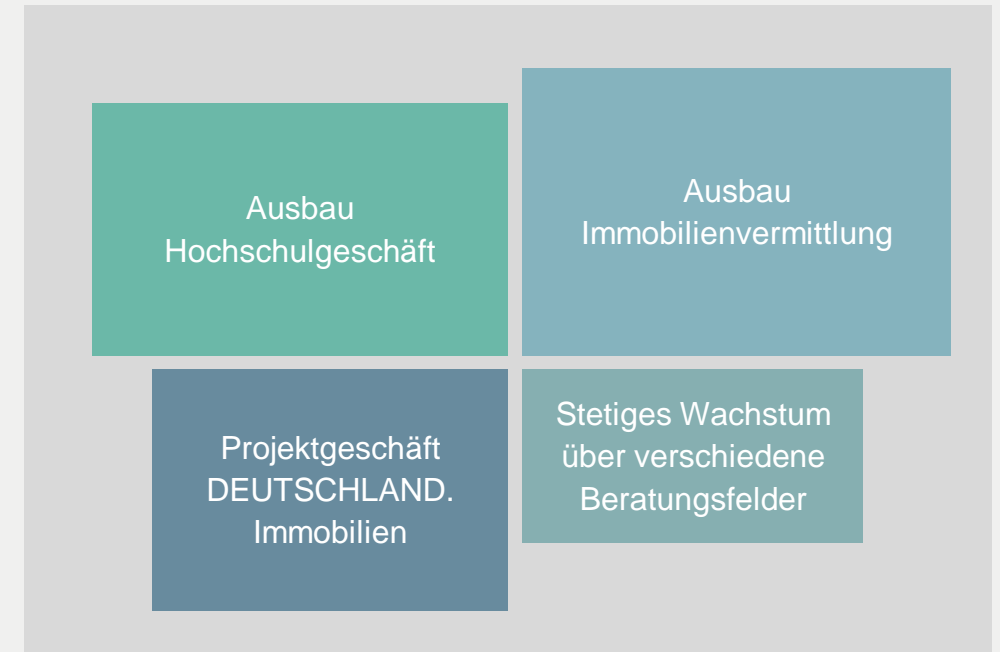
Planung 2022: EBIT von 75 bis 85 Mio. Euro erwartet

EBIT-Entwicklung

In Mio. Euro



Wachstumstreiber

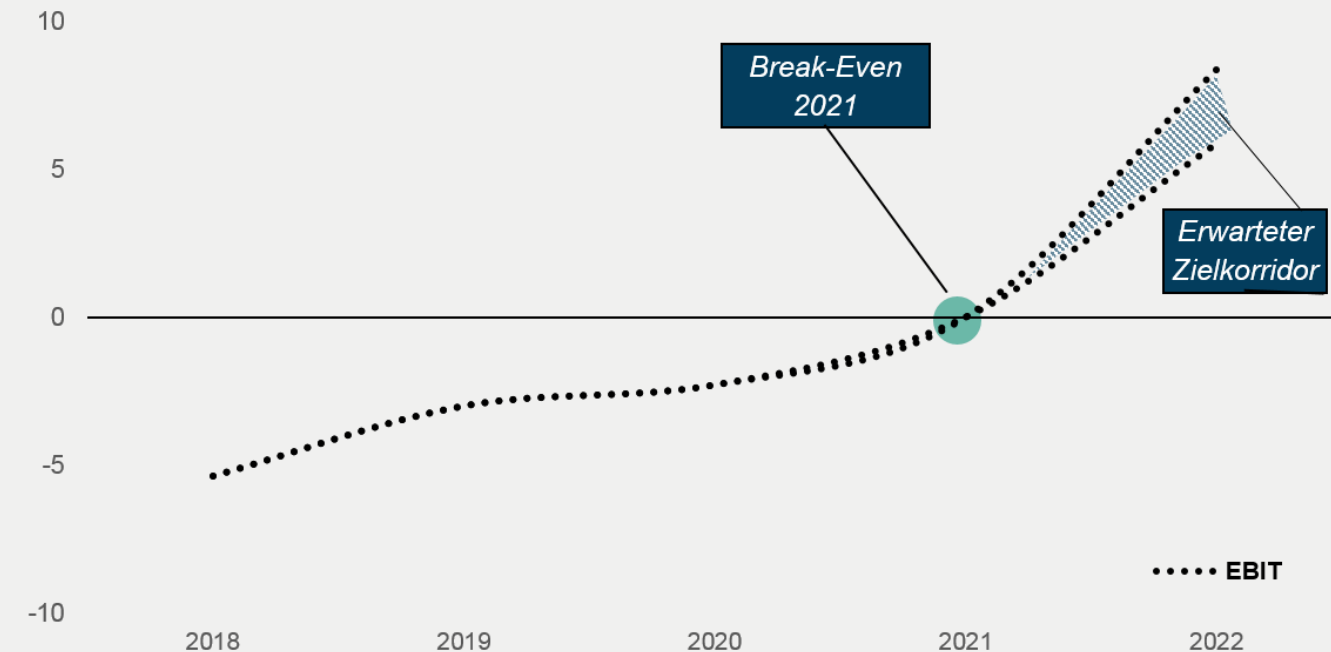


Annahme: Keine grundlegenden regulatorischen Änderungen mit Auswirkungen auf das Provisions- oder Projektgeschäft.

Beratergewinnung im jungen Bereich als Wachstumstreiber

EBIT-Beitrag aus Hochschulbereich

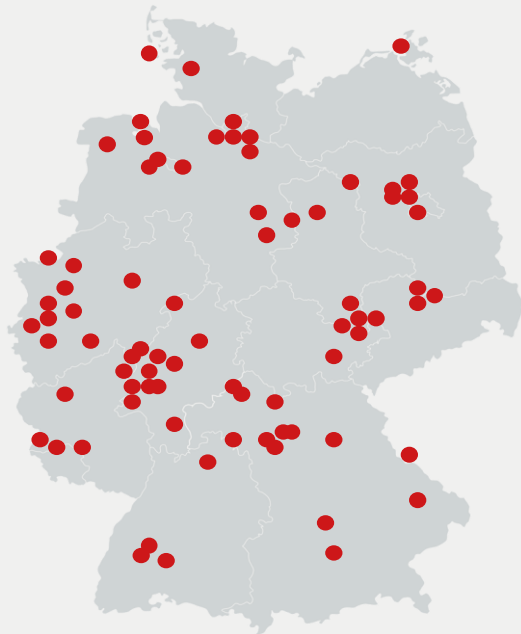
In Mio. Euro



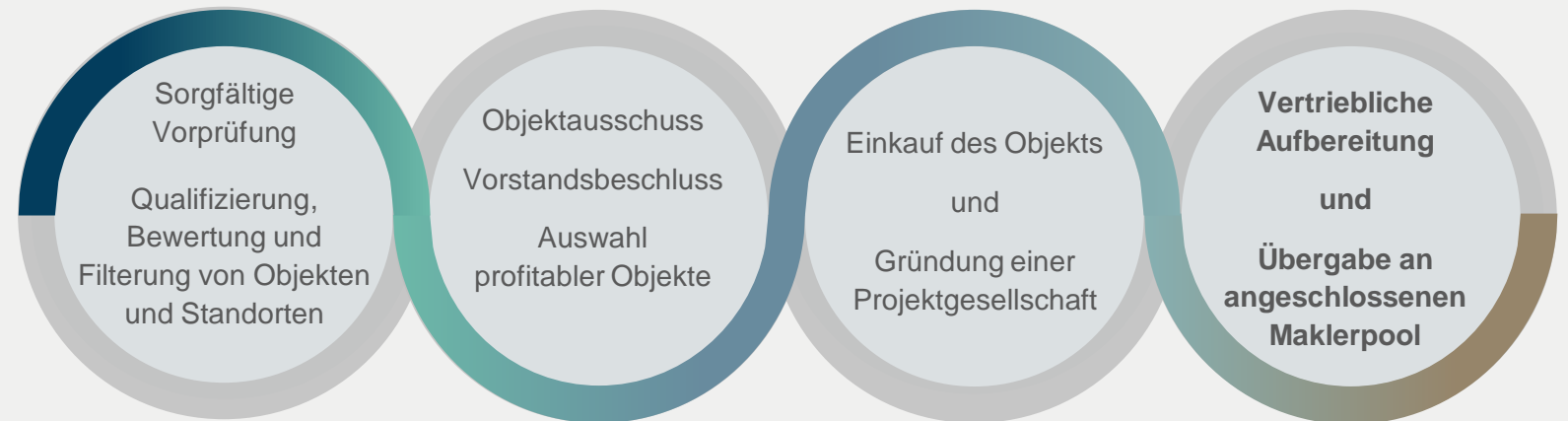
- Weiterhin umfangreiche Investitionen in den Hochschulbereich geplant
- Steigerung der Beraterzahl im jungen Bereich von derzeit 330 auf 500 bis 600 bis Ende 2022 erwartet
- Break-Even im Jahr 2021 erwartet

DEUTSCHLAND.Immobilien: Ausgewähltes Projektgeschäft in Wachstumsmärkten

Projektkarte



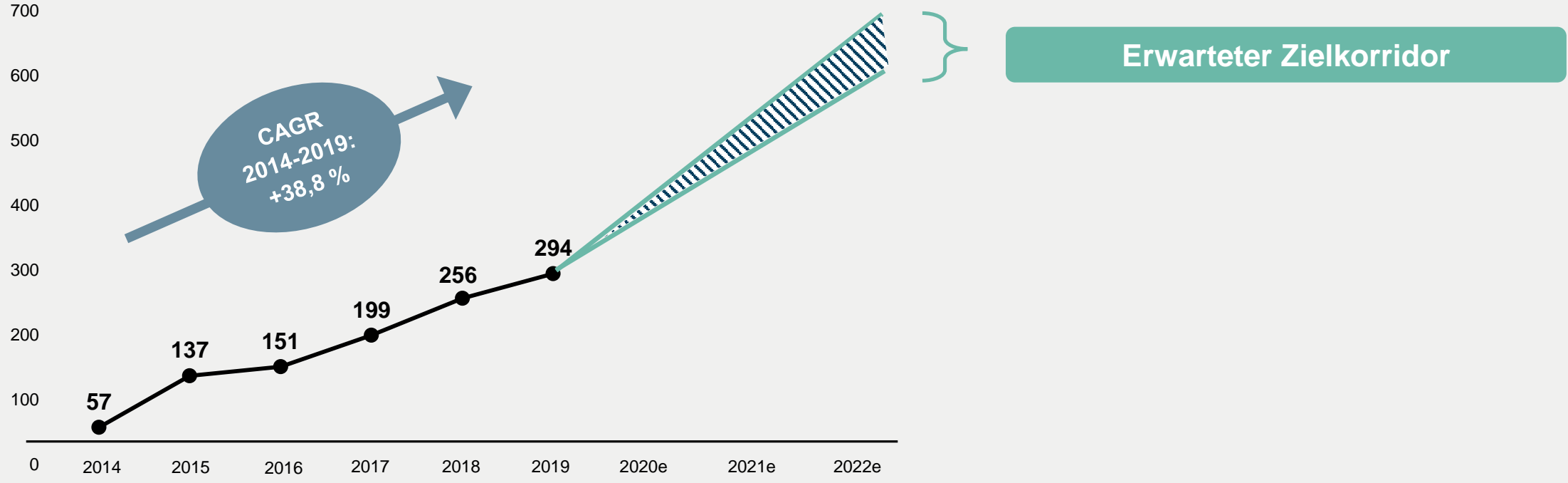
Prozess der Projektentwicklung



Immobilienvermittlung mit sehr großem Potenzial

Vermitteltes Immobilienvolumen

In Mio. Euro



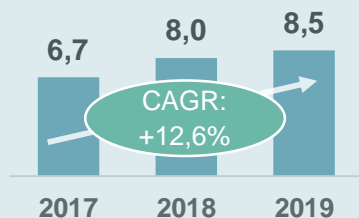
Starke und stetig wachsende Erlösquellen



Vermögensmanagement

FERI

- Betreuung von rund 8,5 Mrd. Euro in Alternative Assets wie Private Equity oder Hedgefonds
- Investmentanteil wohlhabender Familien und professioneller Investoren in dieser Anlageklasse: marktweit weiterer Anstieg in den nächsten Jahren erwartet*



Von FERI betreute Alternative Assets in Mrd. Euro



Sachversicherung

DOMCURA

- Positionierung über führende Rolle bei Absicherungen rund ums Haus

MLP Privatkundengeschäft

- Weitere Potenziale v. a. bei Bestandsübertragungen



Regelmäßig ausgezeichnete
Lösungen für Versicherungen rund ums Haus

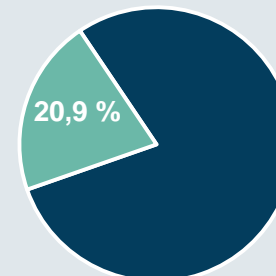


Altersvorsorge

MLP Privatkundengeschäft

- Starkes Neugeschäft, vor allem in der betrieblichen Altersvorsorge (bAV)
- Anteil bAV an der Beitragssumme im Neugeschäft Altersvorsorge:

bAV

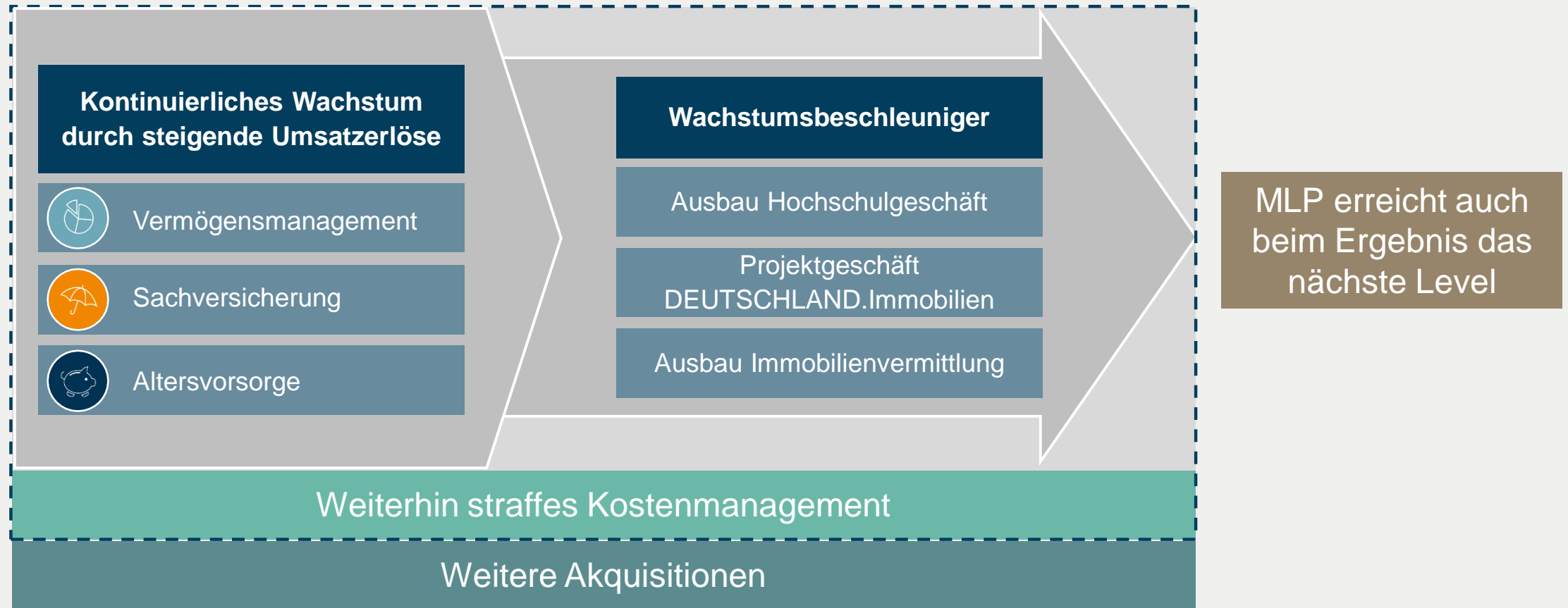


Altersvorsorge bei MLP insgesamt

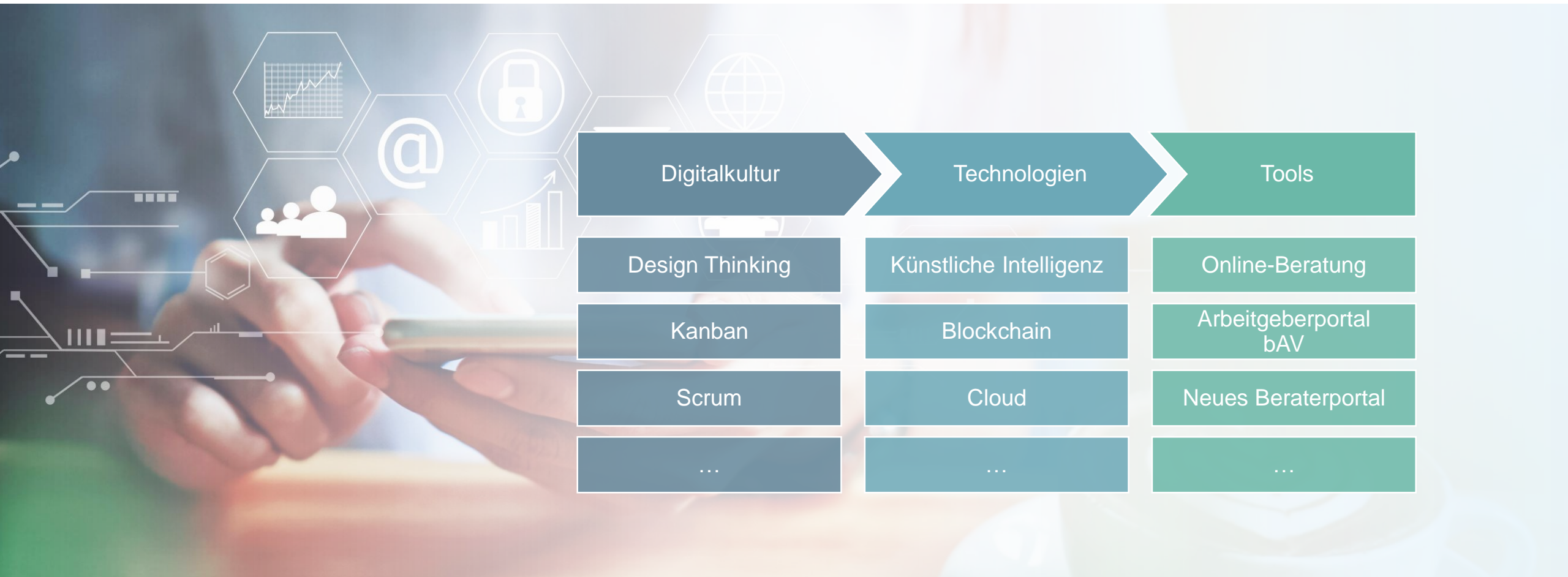
2019

*Quelle: BAI Alternative Investor Survey 2019 und eigene Einschätzung

Strategische Agenda



Digitalisierung des Konzerns schreitet weiter voran



Prognose 2020

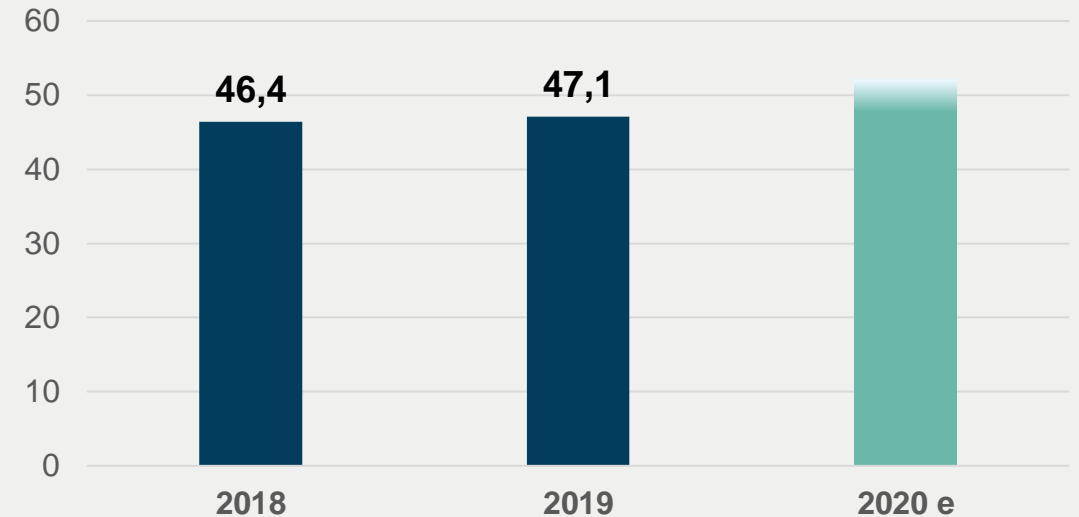
Qualitative Einschätzung der Umsatzentwicklung

sehr positiv: ++, positiv: +, neutral: 0, negativ: -, sehr negativ: --

 Altersvorsorge	+
 Vermögensmanagement	+
 Krankenversicherung	0
 Sachversicherung	+
 Finanzierung	+
 Immobilienvermittlung	++

Ergebnisentwicklung (EBIT)

In Mio. Euro



MLP prognostiziert für 2020 einen leichten Anstieg des EBITs

Zusammenfassung

- Hinter MLP liegt ein sehr erfolgreiches Geschäftsjahr
- Stabilität wie nie zuvor erreicht, zugleich sind die künftigen Wachstumstreiber im Konzern angelegt
- Wachstumsfelder werden in den kommenden Jahren konsequent entwickelt – und zahlen massiv auf Ergebnisentwicklung ein
- Deutlich gesteigertes EBIT in der Größenordnung von 75 bis 85 Mio. Euro für 2022 erwartet



Vielen Dank!